

**FORMATO EUROPEO  
PER IL CURRICULUM  
VITAE**



**INFORMAZIONI PERSONALI**

Nome **Corrado Cocco**  
Indirizzo **Via Mal di Ventre, 4 – 09087 Oristano**  
Telefono **347 0323397**  
Fax  
E-mail **birus@hotmail.it**

Nazionalità **Italiana**  
Data di nascita **26/07/1973**

**ESPERIENZA LAVORATIVA**

- Date (da – a) **Dicembre 2011 a Marzo 2012**  
• Nome e indirizzo del datore di lavoro **Attività Autonoma**
  - Tipo di azienda o settore **Commercio autoveicoli**
  - Tipo di impiego **Impiegato**
- Principali mansioni e responsabilità **Consulente alle vendite**
  
- Date (da – a) **Agosto 2009 a Dicembre 2011**  
• Nome e indirizzo del datore di lavoro **AUTOMANIA – Via Cagliari – 09170 Oristano**
  - Tipo di azienda o settore **Commercio autoveicoli**
  - Tipo di impiego **Impiegato**
- Principali mansioni e responsabilità **Consulente alle vendite**
  
- Date (da – a) **01 Giugno 2004 al 19 Giugno 2009**  
• Nome e indirizzo del datore di lavoro **SVEA SRL Unipersonale – Via Bonn zona Ind.le - 09170 Oristano**
  - Tipo di azienda o settore **Commercio autoveicoli**
  - Tipo di impiego **Impiegato**
- Principali mansioni e responsabilità **Consulente alle vendite**
  
- Date (da – a) **Ottobre 2002 al Aprile 2004**  
• Nome e indirizzo del datore di lavoro **PLEC SPA – Via Bonn zona Ind.le - 09170 Oristano**
  - Tipo di azienda o settore **Commercio autoveicoli**
  - Tipo di impiego **Apprendista**
- Principali mansioni e responsabilità **Consulente alle vendite**
  
- Date (da – a) **Giugno 1997 al Ottobre 2002**  
• Nome e indirizzo del datore di lavoro **Officina Meccanica Tocco Patrizio presso PLEC SPA – Via Bonn zona Ind.le - 09170 Oristano**
  - Tipo di azienda o settore **Officina Meccanica**
  - Tipo di impiego **Apprendista**
- Principali mansioni e responsabilità **Operatore Tecnico revisioni Autoveicoli e gestione cassa**



## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a)
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
    - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
      - Qualifica conseguita
    - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
      - Date (da – a)
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
    - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
      - Qualifica conseguita
    - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
      - Date (da – a)
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
    - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
      - Qualifica conseguita
    - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
      - Date (da – a)
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
    - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
      - Qualifica conseguita
    - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
      - Date (da – a)
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
    - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
      - Qualifica conseguita
    - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
      - Date (da – a)
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
    - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
      - Qualifica conseguita
    - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
      - Date (da – a)
- Giugno 2004 – Giugno 2009**  
GM Academy  
Introduzione alla tecnologia applicata all'auto  
Diploma di frequenza
- Giugno 2004 – Giugno 2009**  
GM Academy  
Vendita Avanzata  
Diploma di frequenza
- Giugno 2004 – Giugno 2009**  
GM Academy  
Cercare i clienti & vendita attiva al telefono  
Diploma di frequenza
- Giugno 2004 – Giugno 2009**  
GM Academy  
Prospezione e fidelizzazione del cliente  
Diploma di frequenza
- Giugno 2004 – Giugno 2009**  
GM Academy  
Prospezione nuovi clienti azienda  
Diploma di frequenza
- Giugno 2004 – Giugno 2009**  
GM Academy  
Come acquisire nuovi clienti  
Diploma di frequenza

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
  - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
  - Qualifica conseguita
  - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

**Giugno 2004 – Giugno 2009**

GM Academy

Vendita consultiva 3

Diploma di frequenza

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
  - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
  - Qualifica conseguita
  - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

**Giugno 2004 – Giugno 2009**

GM Academy

Accogliere i clienti & vendita consultiva in salone

Diploma di frequenza

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
  - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
  - Qualifica conseguita
  - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

**Giugno 2004 – Giugno 2009**

GM Academy

Il processo di vendita consultiva in salone

Diploma di frequenza

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
  - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
  - Qualifica conseguita
  - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

**Giugno 2004 – Giugno 2009**

GM Academy

Vendita consultiva Aziende

Diploma di frequenza

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
  - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
  - Qualifica conseguita
  - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

**Giugno 2004 – Giugno 2009**

GM Academy

Vendita Consultiva 2 – Relazione con il cliente

Diploma di frequenza

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
  - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
  - Qualifica conseguita
  - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

**Giugno 2004 – Giugno 2009**

GM Academy

Vendere finanziamenti e servizi

Diploma di frequenza

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
  - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
  - Qualifica conseguita

**Giugno 2004 – Giugno 2009**

GM Academy

Prospezione nuovi clienti

Diploma di frequenza

- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
    - Date (da – a)
  - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
    - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
      - Qualifica conseguita
    - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
      - Date (da – a)
- Giugno 2004 – Giugno 2009**  
GM Academy
- Consulente alle vendite 2005
- Diploma di frequenza
- 
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
    - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
      - Qualifica conseguita
    - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
      - Date (da – a)
- Giugno 2004 – Giugno 2009**  
GM Academy
- Consulente alle vendite – Bronzo 2006
- Diploma di frequenza
- 
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
    - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
      - Qualifica conseguita
    - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
      - Date (da – a)
- Giugno 2004 – Giugno 2009**  
GM Academy
- Consulente alle vendite – Argento 2006
- Diploma di frequenza
- 
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
    - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
      - Qualifica conseguita
    - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
      - Date (da – a)
- Giugno 2004 – Giugno 2009**  
GM Academy
- Consulente alle vendite – Oro 2006
- Diploma di frequenza
- 
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
    - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
      - Qualifica conseguita
    - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
      - Date (da – a)
- Giugno 2004 – Giugno 2009**  
GM Academy
- Gestione dei contatti cliente
- Diploma di frequenza
- 
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
    - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
      - Qualifica conseguita
    - Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
      - Date (da – a)
- Giugno 1997**  
I.T.I.S. "Othoca" Oristano
- Diploma di Perito Meccanico

---

## STAGE – CONVEGNI – SEMINARI

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### PERSONALI

*Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.*

PRIMA LINGUA

Conoscenza dei principali sistemi informatici MS DOS, Windows 95, 98 e Windows Millennium. Windows XP; Uso di Word, Excel, Access, Power Point. versioni 95, 97, 2000 e XP – moduli 2-3-4 ECDL

**Italiano**

ALTRE LINGUE

**Inglese**

buona

discreta

media

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### RELAZIONALI

*Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.*

BUONE CAPACITÀ RELAZIONALI E ORGANIZZATIVE

BUONA CAPACITÀ DI LAVORARE IN TEAM

Molto conosciuto e stimato nella propria Città e Provincia.

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### ORGANIZZATIVE

*Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.*

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### TECNICHE

*Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.*

Buona conoscenza dei principali sistemi informatici MS DOS, Windows 95, 98 e Windows Millennium. Windows XP; Uso di Word, Excel, Access, Power Point. versioni 95, 97, 2000 e XP, Vista e 7

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### ARTISTICHE

*Musica, scrittura, disegno ecc.*

Musica (Piano Bar)

## ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

*Competenze non precedentemente indicate.*

PATENTE O PATENTI

Patente di guida di tipo B privato

## ULTERIORI INFORMAZIONI

### ALLEGATI

**Iscritto alle liste di mobilità, dal 23.06.2009, dell'ufficio di collocamento di Oristano**

Il sottoscritto è a conoscenza che, ai sensi dell'art. 26 della legge 15/68, le dichiarazioni mendaci, la falsità negli atti e l'uso di atti falsi sono puniti ai sensi del codice penale e delle leggi speciali. Inoltre, il sottoscritto autorizza al trattamento dei dati personali, secondo quanto previsto dalla Legge 675/96 del 31 dicembre 1996 e dal DLgs 196/2003

Oristano, Luglio 2013

NOME E COGNOME (FIRMA)

---